

на шасите, за фрез-машини и други. Работел усилено и постепенно разширил клиентската си, борел се, създал си капитал, който обаче се извираше повече в ръцете на клиентите, на които продавал на кредит. Персоналът му наброявал около 20 души, всички добре платени. Ателиетата са електрифицирани и това го удовлетворявало преди всичко морално - не толкова печалбата, - защото още когато следвал завършван, че след като завърши, няма да стане чиновник, в ще се занимава с производство.

Нестор напълно се е отдал на своята работа, следи я непрекъснато. Друго нещо като че ли не го интересува. Не ходи в увеселителни заведения, на театър. Но когато му приходят гости от Германия, принуден е да ги разкаже. От един представян от него фирмa биха му изпратили децата си да ги разведе из Париж. Приел ги като свои същи гости. И много е пружлив и лесно печели симпатиите на хората. Децата много го обичат, празнува ги и лесно се сближават с него. Това прави силно впечатление. Владее всечеш отлично френски език - писмено и говорено. Още не се е интуриализирал поради неудобството, че ще поискат да изслушат военната си повинност, а това за него значи разорение. Име намерение, като завърши 60 години, да се завърне в България като ликвидира или продаве предприятието си.

По-голямата работа в неговото ателие се пада на монтажа на получаваните от Германия машини, които веднага пласира. Щок от машини няма. Произвежда машини само по поръчка. Ако прави щок, трябва да имобилизира капитали, а това смята за неизгодно.

Последователно от години настави участвува в международното изложение във Версай, наречено салон на земеделски машини, където винаги има щанд от около един декар. Годишно тук минавали около един милион посетители покрай изложениите машини и на събото място сключвал сделките, вземал поръчките.

Преди време нямаше да изф на ателието французи, много опитен, честен и порядъчен изпитател и след майстор, със средно техническо